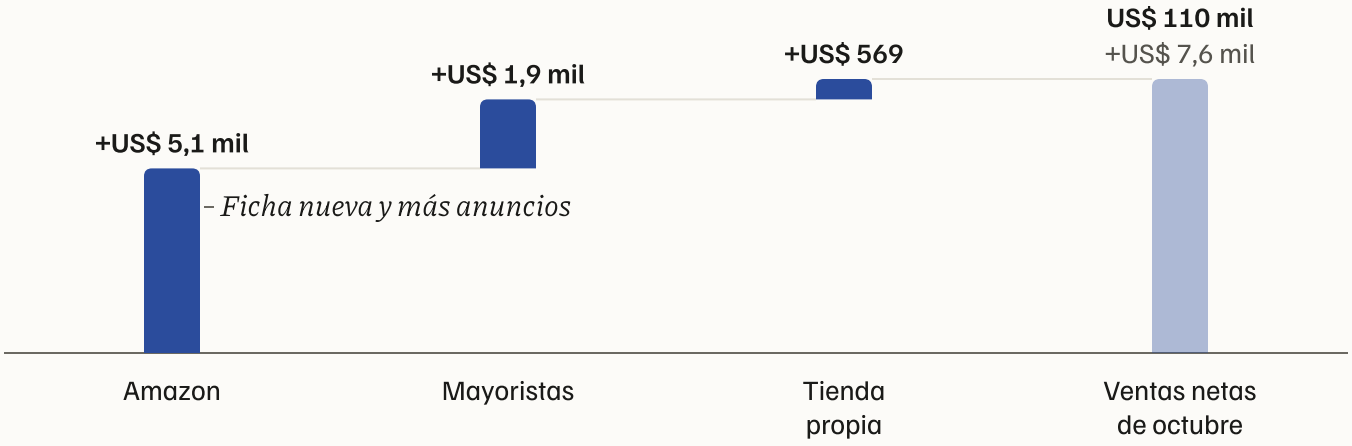
Las ventas crecieron 17 % contra octubre de 2025 gracias a Amazon, pero el margen cayó 3,8 pp por la suba del correo

Barro y Lino vendió US$ 110 mil netos en octubre, 7,4 % más que en septiembre y 17 % más que hace un año. Amazon explica 98,5 % del crecimiento interanual, con la ficha nueva y más anuncios patrocinados desde agosto. Hubo 1.239 pedidos, 11 % más que el plan, pero con un ticket promedio de US$ 93,68, 5,3 % menor que en septiembre. Las ventas quedaron apenas US$ 190 bajo la meta.

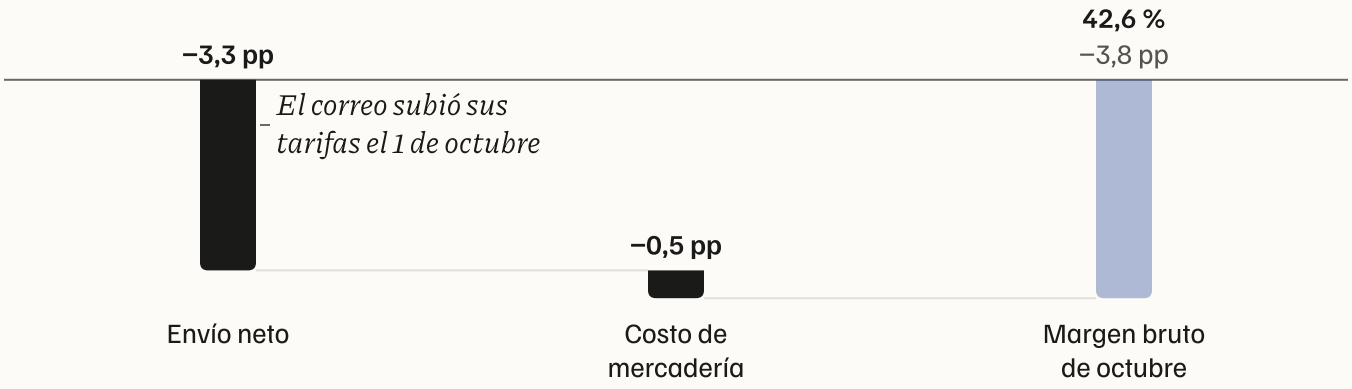
Indicador		Meta	Mes anterior	Año anterior	Rango esperado, con la meta y el valor
Ventas netas **No cumple la meta**	**US$ 110 mil**	US$ 110 mil −0,2 %	US$ 103 mil +7,4 %	US$ 94 mil +17 %	US$ 100 a 121 mil
Margen bruto **No cumple la meta**	**42,6 %**	46,0 % o más −3,4 pp	46,4 % −3,8 pp	45,9 % −3,3 pp	44,1 a 48,1 %
El envío restó 3,3 pp: suba del correo y envío gratis desde US$ 50.					
Devoluciones **No cumple la meta**	**5,1 %**	4,0 % o menos +1,1 pp	4,9 % +0,2 pp	3,1 % +2,1 pp	1,6 a 3,7 %
Lote de textiles con fallas de costura vendido desde el 18 de agosto.					
Pedidos Cumple la meta	**1.239**	1.115 +124	1.090 +149	976 +263	1.083 a 1.265
Ticket promedio **No cumple la meta**	**US$ 93,68**	US$ 95 o más −1,4 %	US$ 98,93 −5,3 %	US$ 99,64 −6,0 %	US$ 91,45 a 110
Más pedidos, pero más chicos: el efecto precio restó US$ 6,0 mil a las ventas.					
Conversión de la tienda **No cumple la meta**	**1,9 %**	2,0 % o más −0,1 pp	1,9 % 0,0 pp	1,9 % 0,0 pp	1,7 a 2,1 %
Costo por cliente nuevo Cumple la meta	**US$ 25,63**	US$ 30 o menos −15 %	US$ 25,01 +2,5 %	US$ 24,08 +6,5 %	US$ 20,63 a 27,80
Recompra Cumple la meta	**35,6 %**	30,0 % o más +5,6 pp	31,9 % +3,7 pp	31,3 % +4,3 pp	27,6 a 34,8 %

Amazon sumó US$ 5,1 mil de los US$ 7,6 mil que crecieron las ventas en octubre

El margen bruto cayó de 46,4 % a 42,6 %, 3,4 pp bajo la meta. Casi todo el golpe vino del envío, que restó 3,3 pp: el 1 de octubre el correo subió 22 % sus tarifas y una campaña bajó el mínimo para envío gratis de US$ 75 a US$ 50. Las devoluciones llegaron a 5,1 %, muy por encima de lo esperado; contra octubre de 2025, textiles explica 2,2 pp, por un lote con fallas de costura vendido desde el 18 de agosto.



El margen bruto cayó 3,8 pp y el envío explica 3,3 pp de la caída

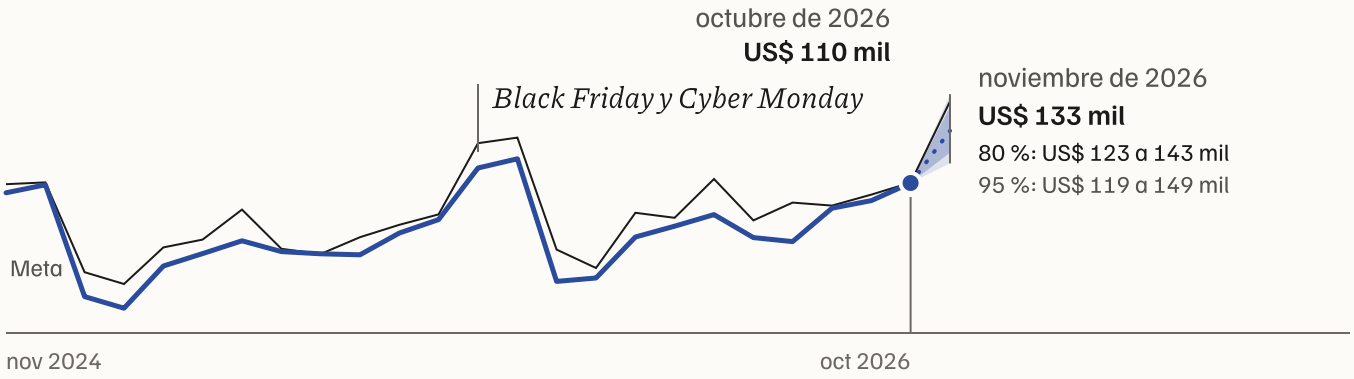


Cuánto vale

–US$ 3,8 mil	de margen en octubre por estar 3,4 pp bajo la meta de 46,0 %.
–US$ 2,7 mil	de ventas en el mes por convertir 1,9 % de las visitas, contra una meta de 2,0 %.
+US$ 3,8 mil	de ventas extra por una recompra de 35,6 %, sobre la meta de 30,0 %.

Para noviembre, el pronóstico de ventas queda por debajo de la meta de US$ 146 mil

Noviembre trae Black Friday y Cyber Monday. El pronóstico de ventas va de US$ 123 mil a US$ 143 mil, por debajo de la meta de US$ 146 mil. Hay 4 alertas activas; las que más pesan son el margen, la conversión de la tienda, que no llegaría a su meta en noviembre, y las devoluciones.



Pronóstico para noviembre de 2026	Pronóstico	Rango de 80 %	Meta
Ventas netas	**US$ 133 mil**	US$ 123 a 143 mil	US$ 146 mil
Margen bruto	**46,9 %**	45,4 a 48,4 %	46,0 %
Devoluciones	**3,7 %**	2,4 a 5,0 %	4,0 %

Alertas activas

–US$ 3,8 mil Margen bruto

Envío más caro desde el 1 de octubre; el margen quedó muy por debajo de lo esperado.

–US$ 2,7 mil Conversión de la tienda

El pronóstico de noviembre no llega a la meta de conversión de 2,0 %.

–US$ 1,3 mil Devoluciones

Muy por encima de lo esperado por el lote de textiles con fallas.

Qué hacer

Revisar el mínimo para envío gratis y negociar la tarifa con el correo antes de Black Friday.

Dueño sugerido: Operaciones y logística.

Retirar lo que quede del lote de textiles con fallas y avisar a quienes compraron desde el 18 de agosto.

Dueño sugerido: Calidad y compras.

Revisar qué frenó la conversión de la tienda antes del pico de noviembre.

Dueño sugerido: Marketing digital.

Pronóstico de ventas netas para noviembre de 2026: entre US$ 123 mil y US$ 143 mil (80 %). Error medio del pronóstico a 3 meses, medido con datos pasados: 11,4 %. El eje vertical empieza en US$ 45 mil. Este informe no es auditoría, certificación ni asesoramiento financiero; los pronósticos son estimaciones con rango.

Hecho con GVCODEX